



## **Inleiding**

Het is inspirerend om de diepte in te gaan en met elkaar nieuwe markten te verkennen. Het openbreken van nieuwe markten, aan tafel komen bij de juiste personen met de juiste propositie is echter vaak geen eenvoudige opgave!

BEST *ExperienceTheDifference* heeft een unieke formule van business development ontwikkeld die één van de mogelijkheden toont van de inzet van ons gevarieerde en uitgebreide netwerk van Associates, klanten, en ingangen naar andere netwerken. Daarmee kunnen we u in de meeste gevallen de gezochte entree bieden. Wij zijn in staat vanuit onze onafhankelijkheid een dialoog aan te gaan met uw (potentiële) klanten op basis van gelijkwaardigheid. Onze Associates komen immers vaak zelf uit die markt.

## **Wat bieden we aan?**

Het ontginnen van een nieuwe markt volgens onze methodiek gaat in een aantal logische stappen:

1. Het doen van een strategische markt verkenning.
2. Het ontwikkelen van een markt opportuniteit door het in kaart brengen van de business vraagstukken samen met uw potentiële klanten.
3. Het verifiëren van de business issues binnen ons netwerk.
4. Het verzorgen van introducties van uw medewerkers binnen ons netwerk.
5. Indien gewenst: het begeleiden en coachen van commerciële medewerkers en/of het verder ontwikkelen van de nieuwe markt.

Natuurlijk zullen er go/no-go momenten worden ingebouwd. Wij zullen de eerste drie

stappen afronden met het opstellen en presenteren van een business case en een mogelijk aanvalsplan. Natuurlijk kan de uitkomst eventueel ook zijn: Stop, dit is geen attractieve business case.

Verder is het onze ervaring dat het betreden van nieuwe markten en andere product/markt combinaties vaak gepaard gaat met de noodzaak van veranderingen binnen uw eigen organisatie. Uiteraard bestaat daarbij de mogelijkheid om uw bedrijf de vliegende start te geven die het verdient. Verandermanagement is een andere belangrijke specialisatie van BEST *ExperienceTheDifference* waarin we al vele jaren ervaring hebben met een uitstekend track record.

## **Hoe kunnen wij met u samenwerken?**

Wanneer het bovenstaande u aanspreekt nodigen wij u uit contact op te nemen met BEST *ExperienceTheDifference*. Wij gaan graag in gesprek om een voor u passend voorstel te kunnen doen. Daarbij maken wij vanaf het allereerste moment gebruik van de juiste Associates uit ons netwerk.

Wij zullen gezamenlijk de voorbereiding en de eerste 'business development' gesprekken uitvoeren. Daarbij zal BEST *ExperienceTheDifference* nauw samenwerken met uw mensen. Wij zijn slechts tijdelijk betrokken maar zorgen er wel voor dat de veranderingen geborgd worden.

Bij het overeenkomen van de opdracht zijn we flexibel in de commerciële opzet, die bijvoorbeeld kan bestaan uit een bescheiden vaste fee plus een beloning bij succes.

## **Verdere informatie**

E-mail : [Info@best-etd.nl](mailto:Info@best-etd.nl)

Tel : 06 5479 5271

[www.best-etd.nl](http://www.best-etd.nl)